

## Offre d'emploi : Chargé d'Affaires Pôle Nucléaire H/F

### Référence de l'offre :

#### Détails du poste

Type de contrat : CDI

Temps de travail :

Rémunération : 40 k€-45k€ + variable

Lieu de travail : OCCITANIE-NOUVELLE  
AQUITAINE

Date: Dès que possible

#### Présentation entreprise :

Nous sommes une société de prestation de services spécialisée dans le nettoyage et la manutention en secteurs sensibles. Après 42 ans d'existence nous sommes aujourd'hui 1000 collaborateurs.

#### Nous rejoindre c'est :

- Rallier une entreprise familiale et dynamique
- S'associer à nos projets innovants.
- Être autonome sur la gestion de vos activités et travailler en collaboration directe avec notre Direction.
- Partager nos valeurs : Respect, Engagement, Expertise et Responsabilité.

#### Nous nous démarquons par :

- Nos métiers dans des domaines à fortes exigences techniques, réglementaires en termes de sécurité et de sûreté où un défaut de qualité peut avoir des conséquences graves : La pétrochimie, la pharmacie, l'hospitalier et le nucléaire (depuis 40 ans nous travaillons des centrales nucléaires.)
- Notre organisation sans agence et une structure hiérarchique courte
- Nos certifications ISO 9001, ISO 14001, MASE, CEFRI, UTO

#### Missions :

En nous rejoignant vous intégrez une entreprise à l'esprit familiale. Au quotidien nos leitimovs sont la convivialité, la qualité de services auprès de nos clients et de nos salariés.

Avec nos 42 années d'expertise en environnement nucléaire nous exploitons les activités de nettoyage en zone et hors zone contrôlée mais également de radioprotection, de gardiennage de zones et de vestiaires, de gestion de laverie chaudes et froides, d'assistance de SAS... nos activités et nos métiers évoluent et se développent sans cesse.

Aujourd'hui nous recherchons notre nouveau :

### **Chargé d'affaires pôle nucléaire**

En relation directe avec notre Directeur du Pôle Nucléaire et son adjoint vous prendrez progressivement des responsabilités stratégiques et opérationnelles du Pôle Nucléaire.

Vous serez le garant de l'exploitation de nos activités (de nettoyage en zone et hors zone contrôlée mais également de radioprotection, de gardiennage de zones et de vestiaires, de gestion de laverie chaudes et froides, d'assistance de SAS... )

### **Vos missions (liste non exhaustive) :**

#### **- Pilotage du processus Nucléaire**

Vous allez être garant et décisionnaire de notre stratégie de développement sur l'environnement nucléaire. Pour ce faire vous piloterez le budget de nos activités, répondrez aux appels d'offres... Vous serez proactif et anticiperez les exigences clients réglementaires pouvant avoir un impact sur le pôle Nucléaire.

#### **- Pilotage de nos activités**

Vous piloterez et optimiserez en partenariat direct avec nos Responsables de Site l'exploitation de nos sites. Ainsi vous fixerez les objectifs et serez responsable de la rentabilité de nos marchés, des moyens humains et matériels nécessaires à leur exploitation.

En outre, vous serez garant de nos relations commerciales en rencontrant régulièrement nos clients et assistant aux différents CODIR.

#### **- Pilotage du Management RH**

Vous mobiliserez votre équipe autour des projets de développement et d'exploitation en vous assurant de la bonne mise en œuvre des plans d'actions que vous aurez mis en place.

En outre, vous veillerez au maintien d'un bon climat social sur nos sites et au développement de nos agents et responsables.

Fin stratège, fin négociateur vous êtes également un Homme ou une Femme de terrain.

### **Profil**

#### **Pour vous épanouir dans ce poste évolutif :**

- **vous êtes mobile à l'échelle nationale et vous avez une première expérience réussie dans l'environnement nucléaire et sur un poste similaire d'au moins 02 ans** pour superviser la gestion des activités et nos relations clients
- **Vous êtes DATR cat A ou B** pour vous assurer de la bonne réalisation de nos activités en zone contrôlée
- **Vous avez un esprit analytique et synthétique et n'hésitez pas à prendre la parole lors des réunions** pour assurer la gestion de nos relations commerciales
- **Vous avez une bonne connaissance des outils lean et du pack office**

**Rémunération :** 45 - 55k€ selon profil+ Variable + véhicule de service

#### **Modalités de candidature :**

##### **Date limite de candidature :**

Vous pouvez nous faire parvenir votre candidature (CV+Lettre de motivation) par mail ou par courrier

**Par mail :** [recrutement@netman.fr](mailto:recrutement@netman.fr)

**Par courrier :** à l'intention de Marion DAVID : Netman RN 15 Valliquerville BP 55, 76192 Yvetot cedex